

コンプライアンスについて考える

- 下記の事例を見て、ビジネスパーソンとして気になるところはあるでしょうか。あなたならどういう対応をしますか

【顧客志向とコンプライアンス】

お得意様のA社から電話を受けた。「殺虫剤の商品のプロモーションを企画しているんだけど、他社ではどんなふうに行っているんでしょう？」

途中割愛

これでよかったのだろうか。あなたならどうする？

【あなたが考える対応】

【この事例から感じたこと・気づき・学び】